

HÖLLER

CREATING INTERIORS

CELEBRATING
75
YEARS
EXCELLENCE

VERKAUF & KUNDENBERATUNG M/W/D

Deine Aufgaben

- Du bist unsere Visitenkarte nach draußen und vertrittst das Unternehmen mit seinen Werten
- Direkte Ansprechperson unserer Kunden und potenzieller Neukunden mit Betreuung der Projekte
- Erarbeiten und erfolgreiches Halten langjähriger Kundenbeziehungen zur Förderung der Mund-zu-Mund-Werbung
- Erstellung maßgeschneiderter Angebote zusammen mit unserem Team und Präsentation beim Kunden
- Führung von Preisverhandlungen mit Kunde/Architekt, Organisation und Verhandlung für Projektnachträge und Änderungswünsche
- Erarbeitung technischer Details zusammen mit unserem Planungsteam, Koordination möglicher Sublieferanten

Profil

- Aufgeschlossenes und offenes Auftreten mit überzeugendem Präsentations- und Verhandlungstalent
- Eigenständige und projektbezogene Arbeitsweise mit Reisebereitschaft und Flexibilität
- Lust auf Herausforderungen, neue Lösungsansätze und neue Märkte
- Ausbildung und Berufserfahrung im Tischlerhandwerk oder in der Inneneinrichtung
- Analytische und lösungsorientierte Denkweise, gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Affinität für den hochwertigen Innenausbau mit Schwerpunkt Holz und Liebe zum Detail

Wir bieten

- Zugang in die Welt der exklusiven Inneneinrichtungen
- Abwechslungsreiches, vielseitiges Aufgabengebiet mit Eigenverantwortung und leistungsgerechte Vergütung mit Bonussystem
- Attraktive Position in einem repräsentativen Umfeld mit spannenden Projekten im In- und Ausland
- Kolleginnen und Kollegen, die Hervorragendes leisten und Freude daran haben, gemeinsam an neuen Themen und Lösungen zu arbeiten
- Flache Hierarchie und kurze Entscheidungswege in einem Familienunternehmen
- Attraktive Sozialleistungen, gemeinsame Team-Events und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Vielfalt an außergewöhnlichen Materialien und deren Bearbeitung mit Innovation in Technik



Höller GmbH



www.hoeller.com



Alfred-Nobel-Straße 22
39055 Leifers



Julia Stimpfl



+39 0471 592 621



career@hoeller.com

